

Geachte mevrouw Kroes,

Als innovatieve ondernemer zou ik het op prijs stellen als er na de onderzoeksfase waar in er vele mogelijkheden tot het vergaren van subsidie bestaat ook in de fase van de commercialisering ondersteuningsmogelijkheden gecreëerd zouden worden.

Mijn zaak, ik heb biologisch afbreekbaar plastik granulaat uit aardappelbijproduct ontwikkeld met steun van Senter/Noven.

Er is een fabriek gebouwd met steun van Laser (capaciteit 50.000 ton per jaar d.w.z 2e in grootte ter wereld voor bioplastik na Cargill)

Uit de regio is er veel morele steun o.a Onno Hoes

Vanuit de wereld Brasilië, Canada India, Colombia veel belangstelling voor mijn systeem.

Mijn probleem is dat de Rabobank en andere investeerders eerst succes willen zien alvorens er meer geld geïnvesteerd zal worden, en dit brengt met zich mee dat ook mijn mogelijkheden verdampen net nu er beweging in de afzetmarkt komt.

Een financiële steun voor de starter c.q. achtergestelde lening zoals die te verkrijgen is voor opkomende externe markten (FMO) zou in mijn geval en vergelijkbare, innovaties grotere marktkansen geven

Met vriendelijke groeten,
Innovatieve MKB'er

J.A. Rodenburg

Website: www.biopolymers.nl